

In 8 Schritten zum mobilen Vertriebserfolg

Schritt 8

Transparenz schaffen

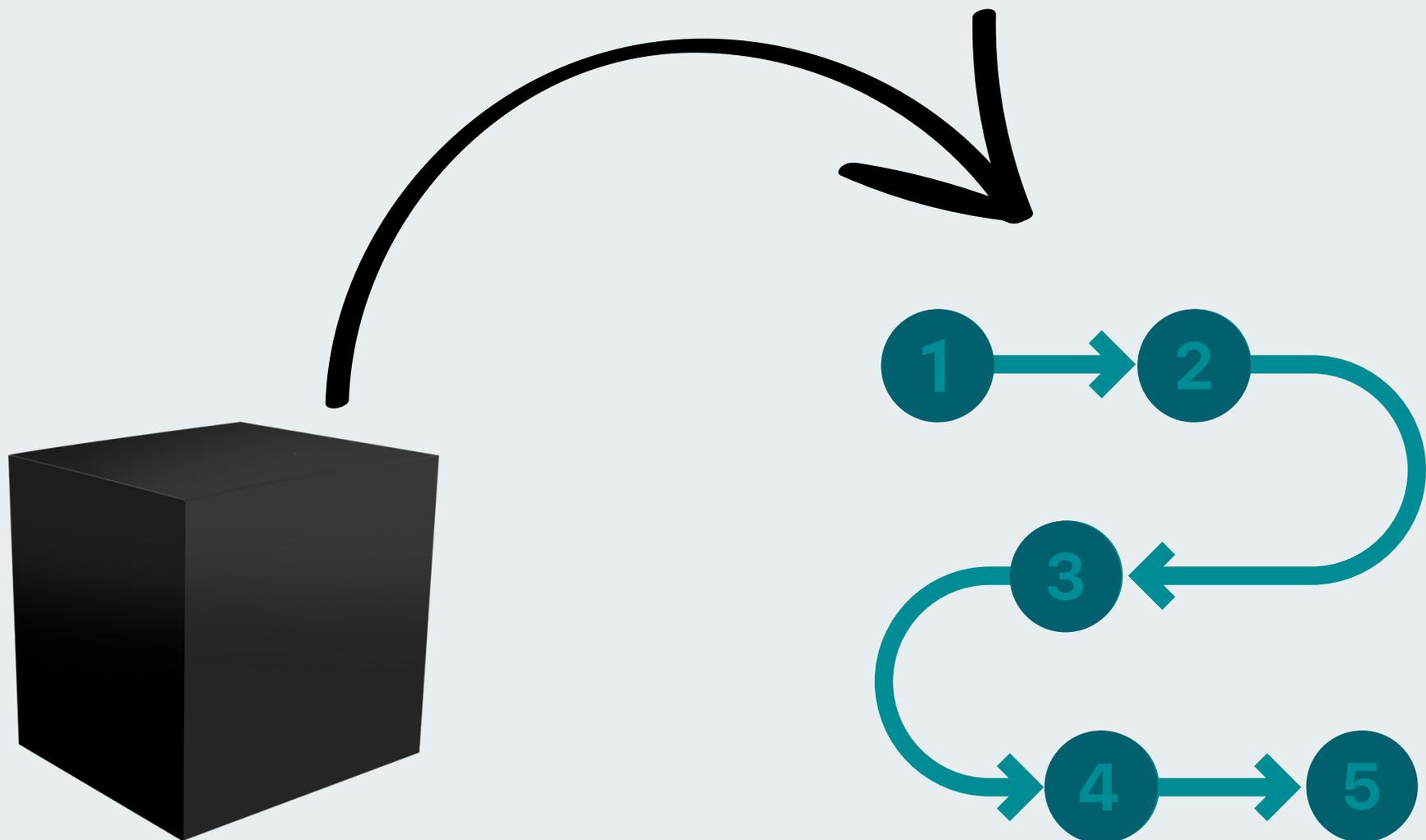
Codigträ Empowering people and organisations





**Mobile Apps
für den besten Durchblick!**

Im letzten Schritt geht es darum, aus der "Black Box" Vertrieb mittels einer mobilen App einen transparenten, verlässlichen Prozess zu machen.



Mit einer App lässt sich das Mitarbeiter-Feedback des Vertriebes sofort zurückmelden - so ist auch das Management jederzeit auf dem Laufenden!



"NACHFOLGEAUFTRAG STEHT!"



SUPER!

"ES GIBT UNERWARTETE
ÄNDERUNGEN"



DA KÜMMERN WIR UNS
GEMEINSAM DRUM UND
SIND HANDLUNGSFÄHIG!

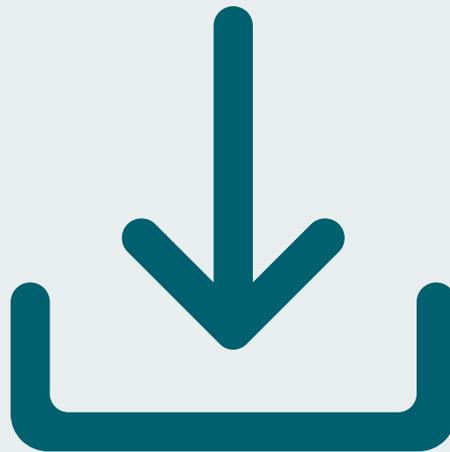
Indem Vertriebsmitarbeiter ihre Arbeit mit den Kunden und Interessenten sauber dokumentieren, haben sie weniger Erklärungsbedarf ihrem Management gegenüber und können sich dadurch voll und ganz ihrem Ziel – der Umsatzgenerierung – widmen.



Sie möchten mehr über die Vorteile mobiler Apps im Vertrieb erfahren?

Laden Sie das kostenfreie ePaper der Codigtra auf

www.codigta.com/downloads



Unser ePaper bietet Ihnen einen detaillierten Überblick zur mobilen Revolution im Vertrieb und erläutert schlüssig und übersichtlich die einzelnen Schritte zu mehr Erfolg für Ihr Unternehmen.

Lernen Sie uns kennen:

www.codigtra.com

Codigtra Empowering people
and organisations

